

## AVISO

### ***Gobierno de Gibraltar***

### **La situación actual del sector del juego online en Gibraltar**

Gibraltar, 24 de septiembre de 2019

#### **Declaración de Andrew Lyman, Director Ejecutivo y Jefe de Regulación de la División de Juegos de Azar (Executive Director and Head of Regulation) de Gibraltar:**

Aunque el Brexit plantea retos para el sector del juego en Gibraltar, el número de empresas autorizadas en Gibraltar, alrededor de 30, no ha disminuido. De hecho, en los últimos dieciocho meses ha habido nuevos licenciatarios, tanto en el sector B2C como en el B2B. Incluso después del Brexit, Gibraltar seguirá siendo un importante centro del juego online.

En términos de empleo en el sector del juego, la decisión estratégica de bet365 de reubicar parte de su negocio en Malta dará lugar a una cierta reducción de la plantilla total de personal del sector de juego online en Gibraltar, de 3.600 a 3.300 personas, pero incluso en ese caso, un número significativo de personal optó por no salir de Gibraltar y muchos de ellos han sido reabsorbidos por otros operadores. Bet365, además, ha mantenido parte de su negocio en Gibraltar, jurisdicción desde la que seguirá operando.

Aunque William Hill ha adquirido un operador con sede en Malta (Sr. Green) y dirigirá sus operaciones europeas desde Malta, la compañía seguirá estando comprometida con Gibraltar y no hay indicios de que se vaya a reducir el número de empleados; de hecho, desde el Peñón puede aumentar su capacidad de comercialización.

Otras marcas importantes se han comprometido a permanecer en Gibraltar y, aunque ha habido cierta necesidad de reestructuración corporativa y de TI, no hay señales de un éxodo tras el Brexit.

De hecho, la dinámica de la industria, la consolidación del sector, el aumento de los niveles de regulación europea, la tecnología en la nube y la apertura de nuevos mercados son asuntos más importantes para la industria del juego que el Brexit. En el caso de un "Brexit duro", puede ser que los operadores con sede en otros países de la UE-27 no puedan acceder al mercado británico (que actualmente es el mayor mercado de juegos de azar de la UE). Para las empresas con sede en Gibraltar, sin embargo, este acceso al mercado británico está garantizado.

Hoy, una gran mayoría del sector de juego con sede en Gibraltar se orienta al Reino Unido o a países no europeos, pero los servicios de apoyo europeos también tienen su sede en Gibraltar. Las empresas del sector de juego de Gibraltar después del Brexit seguirán acumulando u obteniendo beneficios significativos.

La propuesta de la industria del juego de Gibraltar ha cambiado con el paso del tiempo a una sofisticada oferta multijurisdiccional y global. Las raíces de la industria en Gibraltar son profundas y uno no puede subestimar la perturbación y la interrupción de la actividad comercial que supone

## AVISO

mudarse fuera de la jurisdicción. La industria también goza del apoyo del Gobierno y es bienvenida en el Peñón. Eso cuenta mucho tanto a nivel individual como corporativo.

Mientras que la industria del juego, al igual que muchas otras industrias de servicios, esperaba en general la revocación del Artículo 50 o una salida con Acuerdo, la planificación empresarial se ha llevado a cabo en la mayoría de los casos sobre el peor de los escenarios. Esta planificación ha previsto, incluso, acuerdos de contingencia comercial para algunas fricciones iniciales en la frontera.

El cierre de la frontera es una posibilidad remota (cerrar una frontera de un país de la UE a otro fuera del UE sería, de hecho, una infracción de la legislación de la UE). También afectaría a la economía de la zona del Campo de Gibraltar, debido a los miles de trabajadores españoles y de otros países que cruzan la frontera para trabajar cada día. Gibraltar no forma parte de la Unión Aduanera y los procedimientos aduaneros existentes ya están en vigor. Ha habido un contacto político alentador con España (autoridades locales y nacionales) y, aunque las cosas serán diferentes porque Gibraltar será una jurisdicción de un tercer país, como el Reino Unido, y habrá problemas iniciales, las cuestiones no se consideran insuperables.

Se espera que prevalezca el sentido común económico y que las autoridades españolas no quieran imponer la miseria económica a su propio pueblo, en una zona que ya sufre niveles muy altos de desempleo y pobreza y para la que la existencia de Gibraltar supone actualmente el 25% de su PIB. El declive de la industria del juego en Gibraltar sería tan malo para España como para Gibraltar.

*Andrew Lyman es el Director Ejecutivo y Jefe de Regulación de la División de Juegos de Azar (Executive Director and Head of Regulation) de Gibraltar. Anteriormente, ha desempeñado el cargo de Director de Supervisión y Cumplimiento (Director of Monitoring and Enforcement) en la Comisión de Juegos de Azar del Reino Unido. Su experiencia abarca el control del cumplimiento de la ley (incluyendo operaciones contra el blanqueo de dinero e investigaciones de fraude) y la regulación de los servicios financieros. También ha sido Director de Asuntos Regulatorios del Grupo William Hill plc. (Director of Group Regulatory Affairs).*

## AVISO

### The present situation of online gaming in Gibraltar

Gibraltar, 24th September 2019

#### **Statement by Andrew Lyman, Executive Director and Head of Regulation, Gambling Division, Gibraltar.**

Whilst Brexit creates challenges for the Gibraltar gambling industry, the number of companies licensed in Gibraltar, around 30, has not declined. In fact there have been new licensees in the past eighteen months in both the B2C and B2B sectors. Even after Brexit, Gibraltar will remain a significant online gaming hub.

In terms of people employed in the gaming industry, bet 365's strategic decision to relocate part of its business in Malta, will result in some reduction in overall gaming staff numbers in Gibraltar (3600 down to 3300), but even in that case, a significant number of staff opted not to leave Gibraltar and many have been reabsorbed by other operators. Bet 365 has also retained substance in Gibraltar and will continue to operate part of its business from the jurisdiction.

Whilst William Hill has acquired a Malta based operator (Mr Green) and will run its European operations from Malta, it will remain committed to Gibraltar and there is no indication that staff numbers will be reduced; indeed it may increase marketing strength here.

Other major brands have given commitments to remain in Gibraltar and whilst there has been some need for corporate and IT architectural restructuring there is no sign of an exodus post Brexit.

In fact industry dynamics such as industry consolidation, increasing levels of European regulation, cloud technology and the opening up of new markets are a bigger issue for the gambling industry than Brexit. In the event of a "hard Brexit", it may be that operators based in other EU27 countries may not be able to access the UK market (which is currently the EU's biggest gambling market). For Gibraltar based companies, on the other hand, this access to the UK market has been guaranteed.

Today, a large majority of the Gibraltar based gaming industry is either UK or non-European facing, but European support services are also based in Gibraltar. Significant profits will continue to be accrued or derived by gambling companies in Gibraltar post Brexit.

The Gibraltar gambling industry proposition has changed overtime to a sophisticated multi-jurisdictional and global offering. The roots of the industry are deep here and one cannot underestimate the upheaval and business disruption of moving out of the jurisdiction. The industry also enjoys Government support and is welcome here. That counts for a lot at both an individual and corporate level.

Whilst the gambling industry, like many other service industries, was generally hoping for the withdrawal of Article 50 or for a managed exit, business planning has generally taken place on a

## AVISO

worst case scenario. This planning has included business contingency arrangements for some initial friction at the border.

Border closure is a remote possibility (to close an EU to non EU border would in fact be a breach of EU law). It would also impact the economy of the “Campo” area around Gibraltar because of the many thousands of Spanish workers that cross the frontier to work each day. Gibraltar is not in the customs union and existing customs procedures are already in place. There has been encouraging political contact with Spain (local and national authorities) and whilst things will be different (Gibraltar will be a third country jurisdiction like the UK) and there will be teething problems, the issues are not considered to be insurmountable.

It is hoped that economic sense will prevail and that Spanish authorities will not want to impose economic misery on its own people in an area which already has very high levels of unemployment and poverty. Gibraltar already contributes 25% of the GDP of the adjacent Spanish region. The decline of the gaming industry in Gibraltar would be as bad for Spain as it would be for Gibraltar.

*Andrew Lyman is the Executive Director and Head of Regulation at the Gibraltar Gambling Division. He has previously served as Director of Monitoring and Enforcement at the UK Gambling Commission. His experience spans law enforcement (including anti- money laundering operations and fraud investigations) and financial services regulation. He has also been Director of Group Regulatory Affairs at William Hill plc.*